



REVOLUTIONIERE MIT UNS DIE WASSERKRAFT!

Wir suchen einen Vertriebsingenieur (m/w/d)
zur Verstärkung unseres Teams

Bist Du bereit, Teil der Bewegung für saubere Energie zu sein? Mit unserem Start-up läuten wir eine neue Ära der Wasserkraft ein, die für das Erreichen der ehrgeizigen Ziele für erneuerbare Energien essenziell ist. Wir sind stolz darauf, Pioniere zu sein, die lokal saubere Energie erzeugen und dabei die Umwelt bewahren. Unsere bahnbrechende Lösung, der Energyfish, ist ein schwimmendes Strömungskraftwerk, das die kinetische Energie fließenden Wassers nutzt und in Schwärmen arbeitet. Mit patentierter Technologie erreichen wir nicht nur höchste Effizienz, sondern auch Rentabilität und schützen gleichzeitig unsere Ökosysteme, denn wir brauchen keine Dämme. Tauche ein in unsere Start-up-Welt, wo sich diese Vision entfaltet. Sei dabei und gestalte diese revolutionäre Reise mit uns. Zusammen gestalten wir eine nachhaltige Zukunft und setzen neue Maßstäbe für saubere Energie!

DEINE ROLLE:

- **Ansprechpartner für alle relevanten Stakeholder:** Du stehst im regen Austausch mit Behörden, Grundstückseigentümern, Pächtern, lokalen Gemeinschaften, Netzbetreibern und Dienstleistern, um eine reibungslose Projektentwicklung sicherzustellen.
- **Klärung der Machbarkeit:** In enger Zusammenarbeit mit Fachabteilungen ermittelst du die Machbarkeit und koordinierst alle notwendigen Schritte bezüglich Netzanschluss, Kabeltrasse, Zufahrt und Schutzgebieten.
- **Unterstützung bei Genehmigungsverfahren mit den zuständigen Behörden:** In enger Zusammenarbeit mit den örtlichen Behörden begleitest du die Genehmigungsverfahren für unsere Wasserkraftprojekte, um eine reibungslose und zeitgerechte Genehmigung sowie Umsetzung sicherzustellen.

WEN WIR SUCHEN:

- **Leidenschaft für Vertrieb:** Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Umweltingenieurwesen, Wasserbau oder einem ähnlichen Fachbereich oder bist interessierter Quereinsteiger mit ausgeprägter technischer Affinität. Du begeisterst dich für den Vertrieb und bringst bereits Erfahrung mit.
- **Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen:** Du weißt, wie wichtig es ist, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen und hast Erfahrung im Aufbau und in der Pflege solcher Beziehungen.
- **Sprachliche Kompetenz und Verhandlungsgeschick:** Du beherrschst Deutsch auf muttersprachlichem Niveau. Dein sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick ermöglichen es dir, erfolgreich zu agieren.
- **Teampayer mit Strahlkraft:** Du kannst sowohl im Team als auch eigenständig arbeiten und zeichnest dich durch gute Kommunikationsfähigkeit aus.
- **Bereit für die Zukunft:** Deine Bereitschaft zur Weiterbildung und Weiterentwicklung zeichnet dich aus.

WAS WIR BIETEN:

- **Lass deiner Leidenschaft freien Lauf:** Wir bieten dir eine Plattform für sinnvolle Arbeit mit faszinierenden Projekten und Aufgaben.
- **Positive Dynamik und wertschätzendes Arbeitsumfeld:** Unsere Firmenkultur zeichnet sich durch ein lebhaftes und schnelllebiges Umfeld aus. Hier schätzen wir jede Meinung und erkennen den einzigartigen Beitrag jedes Teammitglieds an.
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Bei uns gibt es keine Grenzen – nutze vielfältige Möglichkeiten zur Weiterbildung und Karriereentwicklung.
- **Attraktive Vergütung:** Dein Engagement wird nicht nur geschätzt, sondern auch angemessen honoriert.
- **Sei Innovationstreiber:** Werde Teil eines der bedeutendsten und vielversprechendsten Start-ups Deutschlands. Deine Beiträge formen die Zukunft.

Willkommen in einer Zukunft, in der du nicht nur ein Mitarbeiter, sondern ein entscheidender Katalysator für unseren gemeinsamen Erfolg bist!

Weitere Informationen findest du unter www.energyminer.eu

Interessiert? Bewirb dich per E-Mail an: career@energyminer.eu

